

Votre carrière chez Wagner

Un(e) technicien(ne) – commercial(e) solaire polyvalent(e)



La société Wagner & Co Solar France SARL (www.wagner-solar.com) dont le siège est basé à Tournus en Bourgogne est l'une des filiales d'un des leaders européens dans le domaine du solaire thermique et photovoltaïque.

Fabricant distributeur établi depuis près de 30 ans sur ce marché en fort développement, nous offrons en collaboration avec nos partenaires des solutions techniques appropriées à tous les besoins solaires (solution particuliers, collectif via un réseau spécialisé et OEM).

Du fait de notre croissance importante, nous nous sommes fixés comme objectif de nous établir dans les principaux pays européens utilisant l'énergie solaire, tels : l'Espagne, l'Italie, le Royaume uni, la France.

Nous recherchons donc immédiatement pour notre siège social en France :

Un(e) technicien(ne) – commercial(e) solaire polyvalent(e)

Lieu de travail : Tournus (71) avec une mobilité géographique nationale
Temps de travail : Temps plein
Date d'embauche : immédiate

Vos responsabilités :

En relation avec la direction commerciale, vous assurez le suivi de nos clients et participez au développement du portefeuille client ainsi qu'au rayonnement de Wagner & Co sur le marché solaire français. Vous contribuez à la mise en place des politiques commerciales et vous accompagnez nos clients tant sur le plan technique que commercial.

- Elaboration et traitement d'offres solaires thermiques et photovoltaïques
- Encadrement d'une clientèle d'installateurs plombiers chauffagistes ou électriciens et de distributeurs indépendants, locaux, établis et spécialisés
- Acquisition de nouveaux clients
- Présentation des avantages techniques et commerciaux pour vos interlocuteurs avec des solutions techniques tant sur le plan théorique que pratique
- Réalisation, voire même dépassement des objectifs de vente
- Suivi et contrôle de réalisations de vos clients sur le terrain

Vous l'aurez compris, il s'agit pour vous de fidéliser de manière rationnelle vos interlocuteurs en leur prouvant votre soutien régulier.

Votre profil

Expérimenté, vous avez développé une expertise des systèmes thermiques de chauffage et/ou de solaire (mise en œuvre, conception, maintenance) et vous possédez un véritable sens commercial et du contact humain.

Vous connaissez la thermique, vous êtes doté d'un excellent relationnel, d'un talent pour la vente d'offres variées (Matériel, service, expertise, conception, offres commerciales...) et vous désirez évoluer sur le long terme. L'allemand et l'anglais sont un plus apprécié.

- Diplôme supérieur (technique ou technique commerciale...) ou avec une expérience solide reconnue
- 2-4 ans d'expérience dans la vente de matériel de chauffage, idéalement également de matériel solaire
- Preuves de succès de ventes
- La connaissance du marché solaire thermique et photovoltaïque est un avantage
- Excellente compétence d'analyse, de communication et de présentation de vente (physique et téléphonique)
- Vous êtes flexible et prêt à vous investir et à voyager
- Vous êtes ouvert à la technologie solaire et sensible à l'environnement et la gestion de l'énergie et vous souhaitez vous engager dans une équipe dynamique sur un secteur porteur

Si vous souhaitez relever un nouveau défi et vous sentez engagé, envoyez nous votre dossier de motivation (CV+lettre+références) et vos prétentions salariales à :

Wagner & Co Solar France SARL - Recrutement
ZI la Grande Condemine - Rue Georges Mazoyer
71700 Tournus
Tél.: 03 85 27 40 20
info_fr@wagner-solar.com